

OROC| Ação de formação Nº 35/24

Assunto: Ação de Formação Online: Due Diligence Financeira, Fiscal e Legal

Lisboa, 25 de março de 2024

Caros Colegas,

Informamos que nos próximos dias 15, 16 e 18 de abril pelas 14h00, a OROC irá realizar uma ação de formação online sob o tema "Due Diligence Financeira, Fiscal e Legal".

Para melhor divulgação desta ação de formação, remetemos em anexo o respetivo programa.

A inscrição deverá ser efetuada no site da Ordem através do link.

Com os melhores cumprimentos,



Célia Custódio Vogal do Conselho Diretivo



Integridade. Independência. Competência.

# **DUE DILIGENCE FINANCEIRA, FISCAL E LEGAL**



Formadores: Filipa Ribeiro Moreira Deals Tax Director da PwC: Licenciada em Economia pela Univ Católica Portuguesa e Pós-graduada em Fiscalidade pelo ISAG. Frequentou o Curso de Fusões e Aquisições na Porto Business School e o Curso de Auditoria para a Qualidade da informação da Católica Porto Business School; Frequentou ainda o Programa de Gestão e Liderança na AESE; Iniciou a sua atividade profissional em 2007 na PwC pelo que conta com mais de 15 anos de experiência.

Sandie Costa Partner da PwC Portugal, Angola e Cabo Verde e conta com mais de 20 anos de experiência em transações, tendo estado envolvida essencialmente em projetos de Due Diligence, avaliações e deal advisory (quer do lado da compra quer da venda). Licenciada pela FEP em Economia, tem uma especialização em Corporate Finance pelo ISCTE-CEMAF, um Programa Avançado de Liderança pela Universidade Católica e o MBA Executivo da Porto Business School.

Raquel Dias Pinto Advogada Associada do Departamento de Societário e Fusões e Aquisições da CCR Legal, pertencente às práticas legais da PwC. Tem dedicado a sua carreira ao direito societário, contratos comerciais, transações, fusões e reestruturações, participando e coordenando projetos de *Due Diligence buy-side* e *sell side*, em múltiplos sectores. É licenciada em Direito pela Universidade Católica do Porto, Pós-Graduada em Direito Bancário e Direito dos Valores Mobiliários e tem um *Executive Master* em Gestão para Advogados pela Católica Porto *Business School*.

#### **OBJETIVOS**

- Permitir o conhecimento das diferentes fases de uma transação, bem como os seus desafios;
- Permitir a compreensão do processo de Due Diligence
  Financeiro, Legal e Fiscal, qual o output e o processo de incorporação na tomada de decisão;
- Identificar e compreender os drivers da formalização de uma operação por via de um Acordo de Compra e Venda (SPA);
- Casos práticos.

## **DESTINATÁRIOS**

Revisores oficiais de contas e seus colaboradores, contabilistas certificados, contabilistas públicos, responsáveis pela área contabilística e/ou financeira, consultores financeiros, fiscais ou legais, profissionais de auditoria, contabilidade ou fiscalidade, advogados, jurisconsultos, analistas, controlers, investors relations, estudantes de especialização em áreas conexas à auditoria, outros profissionais interessados.

#### RAZÕES PARA PARTICIPAR

O sucesso de uma transação implica o envolvimento de uma equipa multidisciplinar que assegure que o negócio como um todo é o mais vantajoso na perspetiva pretendida (cliente ou vendedor). Para tal ser possível, além uma capacidade de negociação, é necessária que as áreas que pretendemos cobrir nesta formação (Financeira, Fscal e Legal) estejam devidamente asseguradas. A experiência profissional dos formadores permitirá dotar os participantes de competências úteis caso sejam envolvidos em transações.

## PREÇO

ROC e Colaboradores: 120€ Outros Profissionais: 150€



### **PROGRAMA**

- 1. As diferentes fases de uma transação;
- 2. Tipologia de Due Diligence;
- 3. Contrato de compra e venda pressupostos do preço; declarações e garantias;
- 4. Due Diligence Financeiro mecanismos de preço e ajustamentos resultantes do Due Diligence Financeiro;
- 5. Due Diligence Fiscal principais desafios; contingências fiscais mais comuns; análise de SPA numa perspetiva fiscal principais preocupações e armadilhas;
- 6. Due Diligence Legal principais preocupações;
- 7. Contrato de venda e compra repercussão dos resultados dos relatórios de DD;
- 8. Casos práticos.